

小さな会社・お店のため

はじめての

ネット販売入門セミナー

今日から取り組める、ネット販売のきっかけづくり

【講座内容】

1. ネット販売の方法とは？
2. ネット販売は「前さばき」が重要！
ネットショップのアクセスを増やす方法
3. 売上を伸ばすお客様目線の表現や内容とは？
4. SNSを活用してネット販売につなげよう
5. セキュリティ対策について
6. 質疑応答



ネットショップ運営について初めて取り組む方、もしくは始めて間もない方向けの入門セミナーです。何事も基礎が大事。ネット販売の基礎的な考え方を整理して販路拡大に活かしましょう。是非この機会にご参加をお待ちしております。



講師

ながとも いちろう
永友 一郎 氏

- ホームページコンサルタント
永友事務所 代表
- 中小零細企業に特化した
HPコンサルタント

Webコンサルティングでは、SEO上位表示/引き合いや新規顧客獲得/売上増加事例多数で、起業予定者からWebシステム会社 (ITのプロ) まで幅広いクライアントに助言指導中。特に本来大企業向けだった「ペルソナシナリオ法」を中小零細事業所のHP改善場面にも利用し「HPのあり方そのものを直す」手法でホームページの「営業力」を高める仕組みが評価され全国から講演依頼多数。

日時

令和4年10月27日(木)
14:00~16:00

会場

守山商工会議所 会議室
(守山市吉身3-11-43)

受講料

無料

定員

30名 (先着申込順)

お申込み方法

下記申込書に必要事項をご記入頂き、FAXにてお申込みください。

お問い合わせ

TEL:077-582-2425

主催

守山商工会議所

こちらからも
申込み可能です



★是非お気軽に、下記よりFAXにてお申込みください。↓

守山商工会議所 行

FAX : 077-582-1551

申込日 2022年 月 日

業 所 名	_____	会員・非会員	TEL	—	—
所 在 地	〒 _____		FAX	—	—
受講者氏名	ふりがな _____				

※複数名のお申込み可能です

※ご記入いただいた情報は、当会からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。